

# BAC PRO MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

Erasmus+  
Enrichit les vies, ouvre les esprits.



Cofinancé par  
l'Union européenne

RNCP 38399 – NIVEAU 4

OPTION A : ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE  
COMMERCIAL

**PAR APPRENTISSAGE  
SUR 2 ANS**

## PRÉSENTATION DE LA FORMATION

Le Bac Pro MCV forme des professionnels capables d'accueillir, conseiller et fidéliser la clientèle dans tous types d'unités commerciales : magasins, grandes surfaces, boutiques ou commerces spécialisés.  
L'option A prépare plus particulièrement à l'animation et à la gestion d'un espace commercial.

## MÉTIERS

**CONSEILLER DE VENTE / EMPLOYÉ COMMERCIAL / VENDEUR  
SPÉCIALISÉ / CHARGÉ DE CLIENTÈLE / ASSISTANT  
COMMERCIAL / HÔTE-HÔTESSE DE CAISSE**

### OBJECTIFS

À l'issue de la formation, le/la jeune sera capable de :

- Accueillir, conseiller et vendre
- Participer à l'approvisionnement et à la gestion commerciale
- Suivre les ventes et les stocks
- Fidéliser la clientèle
- Animer un espace commercial
- Développer la relation client en magasin ou à distance

### BLOCS DE COMPÉTENCES

- BC01 : Conseiller et vendre
- BC02 : Suivre les ventes
- BC03 : Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- BC04 : Animer et gérer l'espace commercial (Option A)
- BC05 : Prévention – Santé – Environnement
- BC06 : Économie – Droit
- BC07 : Mathématiques
- BC08 : Langue vivante 1
- BC09 : Langue vivante 2
- BC10 : Français
- BC11 : Histoire-Géographie – Enseignement moral et civique
- BC12 : Arts appliqués et cultures artistiques
- BC13 : Éducation Physique et Sportive

### POURSUITE D'ÉTUDES

- BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)
- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC)
- Formations spécialisées en commerce et distribution



### RYTHME D'ALTERNANCE

Le parcours de formation est de 90 semaines dont 37 semaines à la MFR et 63 semaines en entreprise.



### CONDITIONS D'ENTRÉE

- Entretien de motivation
- Être âgé de 15 à 25 ans
- Après une classe de 3ème ou CAP du secteur commerce/vente
- Accessible aux personnes en situation de handicap
- En apprentissage : signature d'un contrat avec une entreprise

### MODALITÉ DE FINANCEMENT

Frais pédagogiques et frais liés à la vie résidentielle (hébergement, restauration..) nous contacter.

### ATOUS D'UN BAC PRO EN MFR

- ➔ Suivi personnalisé (tutorat et stage),
- ➔ Développement de compétences via l'alternance,
- ➔ Intervention et mise en situation professionnelle,
- ➔ Travaux pratiques en magasin pédagogique,
- ➔ Préparation à la poursuite d'études et à l'insertion,
- ➔ Création et mise en place d'un projet

## 3 QUALITÉS POUR CE BAC PRO

- 1 Écoute** Comprendre les besoins des clients
- 2 Organisation** Gérer les produits et les rayons efficacement.
- 3 Dynamisme** Être réactif et polyvalent.

**MFR COMBEAUFONTAINE**

2 Rue des Moines

70120 COMBEAUFONTAINE

Tél : 03 84 92 10 48

mfr.combeaufontaine@mfr.asso.fr / www.mfr-combeaufontaine.fr



**MFR**

CULTIVONS LES RÉUSSITES

Formation par alternance  
MFR COMBEAUFONTAINE