

BAC PRO TECHNICIEN CONSEIL VENTE EN PRODUITS ALIMENTAIRES ET BOISSONS

Erasmus+
Enrichit les vies, ouvre les esprits.



Cofinancé par
l'Union européenne

RNCP 38399 – NIVEAU 4

**STAGE OU APPRENTISSAGE
SUR 2 ANS**

PRÉSENTATION DE LA FORMATION

Le Bac Pro TCVAPAB forme des professionnels capables de conseiller, vendre et mettre en valeur des produits alimentaires et boissons dans différents points de vente : commerces de proximité, grandes surfaces, épicerie fines ou caves.
La formation développe des compétences commerciales, techniques et relationnelles tout en apportant une expertise sur les produits alimentaires.

MÉTIER

**RESPONSABLE DE RAYON ALIMENTAIRE / CONSEILLER VENDEUR
EN ALIMENTATION / EMPLOYÉ COMMERCIAL SPÉCIALISÉ /
TECHNICO-COMMERCIAL EN PRODUITS ALIMENTAIRES**

OBJECTIFS

À l'issue de la formation, le/la jeune sera capable de :

- Accueillir, conseiller et fidéliser la clientèle
- Mettre en valeur les produits alimentaires
- Gérer un rayon et les stocks
- Participer aux animations commerciales
- Respecter les règles d'hygiène et de sécurité alimentaire
- Développer des compétences en vente et gestion commerciale

BLOCS DE COMPÉTENCES

- C1. Construire son raisonnement autour des enjeux du monde actuel
- C2. Débattre à l'ère de la mondialisation
- C3. Développer son identité culturelle
- C4. Agir collectivement dans des situations sociales et professionnelles
- C5. Elaborer une stratégie de valorisation d'un produit du rayon
- C6. Répondre aux attentes de la politique commerciale du point de vente
- C7. Répondre aux attentes spécifiques d'un client particulier
- C8. Assurer la gestion d'un rayon de produits alimentaires
- C9. Animer un espace de vente de produits alimentaires
- C10. S'adapter à des enjeux professionnels particuliers

POURSUITE D'ÉTUDES

- BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)
- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC)
- BTS Technico-Commercial
- Formations spécialisées en commerce ou distribution



RYTHME D'ALTERNANCE

Apprenti : 38 semaines à la MFR / 61 semaines en entreprise

Stagiaire : 38 semaines à la MFR / 51 semaines en entreprise

CONDITIONS D'ENTRÉE

- Entretien de motivation
- Être âgé de 15 à 25 ans
- Après une classe de 3ème, un CAP du secteur commerce/vente ou d'une seconde
- Accessible aux personnes en situation de handicap

MODALITÉ DE FINANCEMENT

Frais pédagogiques et frais liés à la vie résidentielle (hébergement, restauration..) nous contacter.

ATOUTS D'UN BAC PRO EN MFR

- ➔ Suivi personnalisé (tutorat et stage),
- ➔ Développement de compétences via l'alternance,
- ➔ Intervention de professionnels,
- ➔ Travaux pratiques,
- ➔ Préparation à la poursuite d'études et à l'insertion.

3 QUALITÉS POUR CE BAC PRO

- 1 Rigueur** Respecter les règles d'hygiène et l'organisation du rayon.
- 2 Relationnel** Aimer le contact client.
- 3 Curiosité** S'intéresser aux produits alimentaires et aux tendances.

MFR COMBEAUFONTAINE

2 Rue des Moines

70120 COMBEAUFONTAINE

Tél : 03 84 92 10 48

mfr.combeaufontaine@mfr.asso.fr / www.mfr-combeaufontaine.fr



MFR

CULTIVONS LES RÉUSSITES

Formation par alternance
MFR COMBEAUFONTAINE